

# FINANCIER :

## PLACEMENT FINANCIER MULTISUPPORT LES AVANTAGES DU TOUT EN UN !

Simplicité et sécurité sont les mots clés de vos placements financiers. Livret A, Comptes sur livrets, fonds euros, Plan Epargne Logement... Est-il vraiment pertinent de suralimenter ces solutions ?

### DES CONTRATS D'ÉPARGNE EN DOUBLON !

Pris par un élan de courage, Monsieur et Madame « placements m'ont récemment sollicité, voulant faire un point sur leur épargne et placements.

La présentation des solutions existantes tenait dans une configuration plutôt bien implantée chez l'épargnant français.

Un Livret A et un LDD pour chacun, un PEL pour Monsieur, un CSL pour Madame et, perdu au fond du tiroir, trois Assurances-Vie en fonds euros, ouvertes au court des transferts de banques et demande de prêts.

Bref, les placements de notre charmant foyer accueillait neuf contrats, où était distillé, sans aucune stratégie, une épargne durement constituée au cours des années de travail.

Toute ressemblance de ces personnages avec un lecteur est un pur hasard....

### ÉPARGANTS...

Je ne sais pas ce que vous en pensez, mais en terme de simplicité, peut-être pourrions-nous faire mieux ?

Monsieur et Madame Français ont-ils véritablement diversifié leur épargne ?

La réponse est assurément « Non » car si les supports changent, malheureusement, tous ces contrats d'épargne ont un point en commun.

Ce sont des contrats d'épargne sur lesquels l'argent placé est investi sur des « Obligations souveraines » essentiellement. Appelés autrement des « emprunts d'état »

Le fruit de votre travail est donc posé sur des supports qui financent différents projets d'état, ce dernier cumulant des sommets de dettes vertigineux, années après années et vous rémunérant à des taux bien en dessous du coup de la vie.

Si le gain n'est pas le moteur de l'épargnant français, se pose la question de la sécurité et de la disponibilité. Ce couple cité plus haut étant le pur reflet de la grande majorité des épargnant français que se passerait-il en cas de besoin de liquidité, pour votre épargne ?

[Retrouvez dans cet article, l'avis de César](#)

## **ET PLACEMENTS FINANCIERS**

Imaginez un contrat réunissant Sécurité, Disponibilité et Rendement, le tout dans le cadre d'une gestion très simple !

Vos placements ont bien pour objectif de répondre à des besoins qui vont se présenter selon des échéances, à court, moyen et long terme ?

Peut-on envisager que votre épargne soit la possibilité d'une seconde source de revenus, dans les années à venir... ?

- Faire face à des besoins qui se présenteront dans votre vie personnelle
- Pouvoir réaliser un changement d'orientation dans votre vie professionnelle.
- Anticiper sur une baisse de revenus à la retraite. Car la retraite par répartition s'érode année après année et ce malgré des heures de débat politique ou des 49,3 à la pelle.
- Anticiper sur une situation imprévue, comme nous l'avons vécu récemment, qui pourrait vous amputer d'une partie de vos revenus sur une durée....

**Vous l'envisagez maintenant, cette opportunité de deuxième revenu ?**

Épargner pour stocker n'est qu'une illusion, car votre épargne s'érode face au cout de la vie.

Il devient impératif d'apprendre à place sont argent, avec une réelle stratégie apportant des revenus dans le temps

## PLACEMENTS FINANCIERS & MULTISUPPORTS

Dans les solutions de placement financier qui s'offrent à vous, il est important de dissocier deux choses:

### 1 – L'enveloppe qui offre un cadre fiscale ou comptable.

La première « l'enveloppe » est définie et construite dans un cadre réglementaire.

Les caractéristiques de ces enveloppes sont définies par décret et sont pour tous fournisseurs (Assureurs ou banque), les mêmes. Quel que soit le partenaire qui accueillera la gestion de vos placements, le cadre fiscal et les caractéristiques légales du contrat seront les mêmes.

*En revanche, les modalités de gestion, le panel de valeurs à intégrer dedans, le suivi que vous aurez du partenaire, les frais ne sont pas du tout les mêmes d'une compagnie à une autre.*

*C'est bien là que vous devez vous attardez !!*

### 2 – Son moteur représente la façon dont il est construit à l'aide des valeurs intégrerez dedans.

Le plus important est là, dans la construction de votre contrat.

Vous devez pouvoir disposer d'un contrat multi-support auprès d'un partenaire qui vous offre un panel de valeurs suffisamment large dans votre contrat, cela fera toute la différence.

Car en configurant votre contrat en fonction de votre situation et projets vous simplifierez véritablement la gestion de votre épargne, en intégrant dans un même contrat :

– Des valeurs garanties en capital : Fonds euros

- Des valeurs très sécurisées : Obligations d'entreprises
- Des valeurs sécurisées, liées à l'immobilier comme les SCPI – SCI – OPCI
- Des valeurs diversifiées à thème ou sectorielles, que l'on appelle des fonds.
- Des produits structurés ou des ETF.

**Objectif:** aller chercher du rendement selon une proportion investie en actions, obligations, monétaires, dans plusieurs entreprises de secteurs d'activités différents, de pays ou continents différents.

Cette diversification, est aujourd'hui la meilleur source de sécurité.

Ainsi, pour deux personnes disposant d'une enveloppe fiscale identique, la construction du contrat peut-être totalement différente.

L'un disposera d'un contrat constitué essentiellement de fonds euros dans un objectif à très court terme, dit garanti, sans véritable stratégie et avec un rendement quasi nul.

L'autre aura réparti son contrat sur le panel des valeurs cité plus haut, selon la proportion répondant à ses besoins au long des années.

Une partie garantie, une partie sécuritaire, une partie diversifiée sur des valeurs à rendement. Et toutes disponible selon les échéances défini.

## **CONCLUSION**

Une solution de placement financier multisupport, vous offre la possibilité d'obtenir de la sécurité et de la disponibilité pour votre argent.

Tout en apportant du rendement source d'un revenu complémentaire dans le cadre de vos besoins et projets à venir.

Prenez le temps de vous faire conseillé, découvrez les solutions qui se présentent à vous. Celle-ci mise en places, [le cabinet vous accompagne dans le temps](#) sur la vie de ces solutions.

KAMPOStratégie - Guillaume CHARPENTIER -  
gcharpentier@kampostrategie.fr - www.kampostrategie.fr